

Inteligencja finansowa

- czyli jak zrezygnować z pracy dla pieniędzy i „zmusić” pieniądze, żeby pracowały na nas

Jak to jest, że niektórzy ludzie stosunkowo łatwo dochodzą do majątku, a innym pieniądze przeciekają przez palce? Czy wynika to z osobowości, wykształcenia, szczęścia czy wychowania? A może są jeszcze inne powody? I czy rzeczywiście nasza finansowa inteligencja jest „genetycznie uwarunkowana” i czy mamy wpływ na to jak skuteczniej zarządzać swoimi pieniędzmi?

Nasze szkolenie uświadomi uczestnikom jak duży wpływ mają oni na budowanie swojego osobistego bogactwa. Dostarczy im pomysłów, inspiracji i narzędzi do tego aby, jeszcze przed emeryturą, to pieniądze pracowały na nich. Dzięki wiedzy, ćwiczeniom i wymianie doświadczeń, zbudują strategię zarządzania swoimi finansami tak, aby realistycznie i stopniowo budować pasywną strukturę swoich dochodów, nie rezygnując z aktualnych źródeł zarobkowania.

To może być jedno ze szkoleń, z którego zwrot z inwestycji naprawdę poczujesz w swoim portfelu :)

Czego uczestnik nauczy się na szkoleniu?

Zdobędzie wiedzę na temat podstaw zarządzania swoimi osobistymi finansami

Pozna zasady funkcjonowania rynku finansowego w zestawieniu z potrzebami przeciętnego Kowalskiego

Zdobędzie umiejętności tworzenia własnego bilansu przychodów i kosztów w oparciu o analizę aktualnej sytuacji

Będzie potrafił stworzyć plan finansowy w oparciu o ochronę dochodów, zabezpieczenie rodziny, finansowanie mieszkania oraz budowanie przyszłej emerytury

Uświadomi sobie swoje podejście do finansów w oparciu o kwadrant przepływu pieniędzy Roberta T. Kiyosaki

Zdobędzie wiedzę na temat różnych rodzajów inwestorów i systemów biznesu

Zbuduje plan przejścia od pracownika etatowego lub samozatrudnionego do roli inwestora lub biznesmena

Stopniowo przestawi myślenie z paradygmatu „pracuję dla pieniędzy” na paradygmat „pieniądze pracują na mnie”



Zapraszamy na szkolenia:

Wrocław	20 maja 2020
Katowice	9 września 2020
Poznań	1 października 2020

Cena: 950 pln netto / 1 dzień / os.

I. Rynek finansowy kontra Ja

- Produkty bankowe
- Jak działają ubezpieczenia, rodzaje ubezpieczeń
- Rola urzędów państwowych: Zus, Ofe, US
- Kapitał zewnętrzny – kredyty, leasingi

II. Bilans dochodów i wydatków domowych – zasady zarządzania domowym budżetem

- Wydatki na egzystencje
- Wydatki na cele związane z przyszłością i emeryturą
- Wydatki na rozrywkę
- Czynniki zagrażające naszym dochodom i sposoby na zabezpieczenie się

III. Budowanie własnego planu finansowego

- Jak ochronić własne dochody?
- Budowanie rezerw finansowych
- Kredyt na mieszkanie i sposoby na wcześniejszą spłatę
- Magia procentu składanego – oszczędzanie poprzez inwestowanie
- Mój IV filar – jak efektywnie oszczędzać na emeryturę

IV. Wykres przepływu pieniędzy wg Roberta T. Kiyosaki

- Kim dziś jesteś? – pracownikiem? Samozatrudnionym? Właścicielem biznesu? Inwestorem?
- Charakterystyka danego obszaru
- Gdzie chciałbyś się znaleźć? Dlaczego? Plan działania
- Jak wyjść ze strefy komfortu i przejść w obszar inwestora lub właściciela biznesu?
- Jak działać, aby z pracownika stać się inwestorem?

V. Trzy rodzaje systemów biznesu – od pracownika do właściciela biznesu

- Twoja firma i stworzenie Twojego biznesu
- Franchising – kupowanie gotowego systemu
- Marketing sieciowy – system bezpośredniej dystrybucji

VI. Rodzaje inwestorów – którym jesteś, i którym chciałbyś być?

- „Inwestor”, który nie inwestuje
- „Pożyczkobiorca”
- „Centuś” – oszczędzający
- Inwestor bierny – niech to robią inni
- Inwestor długoterminowy
- Kapitalista
- Autodiagnoza – jakim typem inwestora jesteś?

VII. Kroki do zbudowania własnej niezależności finansowej

- Weź sprawy w swoje ręce i wyjdź ze strefy komfortu
- Zbuduj swój system nadzoru nad przepływem pieniędzy
- Ryzykuj z głową i unikaj ryzykanctwa
- Zdecyduj jakim rodzajem inwestora chcesz być?
- Znajdź mentora, kogoś o pozycji finansowej takiej jaką ty chciałbyś osiągnąć
- Buduj samodyscyplinę i pracuj nad swoimi przekonaniem

VIII. Efekty usługi (produkty), efekty uczenia się (kształcenia)

- Indywidualny bilans dochodów i wydatków uczestnika – większa świadomość przepływu pieniądza w swoim prywatnym budżecie
- Indywidualny plan finansowy obejmujący obszary ochrony dochodów, emerytury, przyszłości dzieci oraz inwestycji
- Zmiana sposobu myślenia o pieniądzu – z kierunku „pracuję dla pieniędzy” na kierunek „pieniądze pracują na mnie”
- Samookreślenie się – jakim rodzajem inwestora chcę zostać i jak do tego doprowadzić?

